

# Inhaltsverzeichnis

|  |    |
|--|----|
| Verzeichnis der Abbildungen  | 10 |
| Verzeichnis der Abkürzungen  | 12 |
| <br>   |    |
| 1. Einleitung  | 15 |
| 1.2 Aufbau   | 20 |
| 1.3 Forschungsfragen   | 20 |
| 1.4 Forschungsstand  | 22 |
| <br>   |    |
| 2. Methodik  | 33 |
| 2.1 Methodisch – technische Aspekte der Experteninterviews   | 33 |
| 2.2 Methodisch-technische Aspekte des Fragebogens  | 37 |
| 2.3 Charakteristika und Ablauf problemzentrierter Experteninterviews   | 39 |
| 2.4 Auswertungsverfahren der problemzentrierten Experteninterviews   | 42 |
| 2.5 Stärken und Schwächen der Methoden   | 45 |
| <br>   |    |
| 3. Rahmenbedingungen des Entscheidungsprozesses in der Europäischen Kommission am Beispiel der Regionalpolitik | 50 |
| 3.1 Einführung   | 50 |
| 3.2 Politische Ziele der Mitgliedstaaten   | 52 |
| 3.3 Ökonomische Rahmenbedingungen  | 61 |
| 3.4 Normative Grundhaltung in der europäischen Regionalpolitik   | 67 |
| 3.5 Finanzielle und vertragliche Rahmenbedingungen   | 69 |
| <br>   |    |
| 4. Bürokratischer Entscheidungsprozess aus der Sicht der Neuen Politischen Ökonomie                            | 75 |
| 4.1 Historische Entwicklung der Neuen Politischen Ökonomie   | 75 |
| 4.2 Gemeinsamkeiten der Ansätze in der NPÖ   | 79 |

|       |   |     |
|-------|---|-----|
| 4.3   | Aussagekraft der Ökonomischen Theorie der Bürokratie von Anthony Downs und Gordon Tullock                       | 82  |
| 4.3.1 | Überblick über die Ökonomische Theorie der Bürokratie   | 82  |
| 4.3.2 | Verhalten der Bürokraten  | 85  |
| 4.3.3 | Bürokratischer Entscheidungsprozess   | 88  |
| 4.4   | Bürokratieforschung in der Internationalen Politischen Ökonomie   | 92  |
| 4.5   | Grenzen der Anwendbarkeit auf die Europäische Kommission  | 97  |
| 5.    | Neue Institutionenökonomik  | 100 |
| 5.1   | Rolle von Institutionen   | 100 |
| 5.2   | Verhaltenskonzept der Bounded Rationality   | 106 |
| 5.2.1 | Daumenregeln  | 110 |
| 5.2.2 | Regelhaftes Verhalten   | 115 |
| 5.3   | Opportunismus und die Aufwendung von Transaktionskosten   | 118 |
| 5.4   | Bedeutung des relationalen Vertrags für den Entscheidungsprozess in der Europäischen Kommission                 | 121 |
| 5.5   | Bedeutung von Vertrauen und Reputation  | 126 |
| 5.6   | Kritische Würdigung der Modernen Institutionenökonomik  | 137 |
| 5.6.1 | Unterschiede zwischen Moderner Institutionenökonomik und Neoklassik   | 137 |
| 5.6.2 | Nachteile der Modernen Institutionenökonomik und Lösungsvorschläge  | 141 |
| 6.    | Verhalten der Akteure in der Europäischen Kommission  | 147 |
| 6.1   | Aufgaben der Europäischen Kommission  | 147 |
| 6.2   | Differenzierung zwischen politischen Beamten und Bürokraten   | 152 |
| 6.3   | Kriterien der Differenzierung zwischen Bürokraten und politischen Beamten                                       | 154 |
| 6.4   | Folgen für die Zielfunktion   | 176 |
| 7.    | Regeln des Entscheidungsprozesses   | 188 |
| 7.1   | Hierarchischer Aufbau der Europäischen Kommission   | 188 |
| 7.2   | Formelle und informelle Regeln anhand des Beispiels der Europäischen Regionalpolitik                            | 200 |
| 7.3   | Fallbeispiel: Durchsetzung des Europäischen Raumentwicklungskonzepts im Rahmen der Europäischen Regionalpolitik | 237 |

|   |     |
|---|-----|
| 8. Zusammenfassung  | 245 |
| 8.1 Einführung  | 245 |
| 8.2 Anwendung des Verhaltenskonzepts der Bounded Rationality nach Herbert Simon | 246 |
| 8.3 Unterscheidung zwischen Bürokraten und politischen Beamten                  | 252 |
| <br>  |     |
| Verzeichnis der Anhänge   | 256 |
| <br>  |     |
| Literaturverzeichnis  | 268 |