

Inhalt

Einleitung	9
Problemaufriss	9
Fragestellung und Untersuchungsziele	12
1. Theoretische Konzepte	16
1.1 Neoklassik und der Varieties of Capitalism-Ansatz	16
1.2 Neogramscianische Internationale Politische Ökonomie	18
1.2.1 Theoretische Grundannahmen	18
1.2.2 Transnationales Kapital und Formen der Macht	24
2 Die neue politische Ökonomie globaler Finanzbeziehungen	28
2.1 Die Transformation des Finanzkapitals	28
2.2 Nationale und internationale Finanzbeziehungen im „embedded liberalism“	32
2.3 Die Entwicklung globaler Finanzbeziehungen	38
2.3.1 Devisen und Derivate	38
2.3.2 Der Verbriefungstrend auf den globalen Finanzmärkten	40
2.3.3 Finanzunternehmen im Wandel	45
2.3.4 Die Politik der Finanzmarktförderung	47
2.3.5 Boom und Crash auf den Aktienmärkten	55
3 Institutionelle Anleger und die europäischen Finanzmärkte	59
3.1 Typen institutioneller Anleger und ihre Finanzvermögen	60
3.2 Strukturen der europäischen Vermögensverwaltungsbranche	63
3.3 Institutionelle Anleger und Kapitalmärkte	65
3.3.1 Veränderungen der Kapitalmärkte und institutionelle Anleger	65
3.3.2 Institutionelle Anleger und Finanzkrisen	71
3.4 Staatliche Regulierung und institutionelle Anleger	75

4	Institutionelle Anleger und Corporate Governance	79
4.1	Shareholder Value und die Finanzialisierung der Corporate Governance	79
4.2	Corporate Governance und institutionelle Anleger in Großbritannien	81
4.2.1	Finanzkapital und britischer Kapitalismus	82
4.2.2	Grundprinzipien der Corporate Governance	87
4.2.3	Institutionelle Anleger und Corporate Governance	91
4.3	Corporate Governance und institutionelle Anleger in Deutschland	99
4.3.1	Das „Modell Deutschland“ und die „Deutschland AG“	100
4.3.2	Die Entflechtung der Deutschland AG	104
4.3.3	Wandel der Corporate Governance	108
4.3.4	Institutionelle Anleger und Corporate Governance	113
4.4	Corporate Governance und institutionelle Anleger in Frankreich	120
4.4.1	Der etatistische französische Nachkriegskapitalismus und seine Erosion	121
4.4.2	Corporate Governance in Frankreich	125
4.4.3	Institutionelle Anleger und Corporate Governance	128
4.5	Corporate Governance und institutionelle Anleger in der EU	133
4.5.1	Finanzmarktintegration und Corporate Governance	134
4.5.2	Institutionelle Anleger und Corporate Governance	142
4.6	Auswertung	146
5	Institutionelle Anleger und die Privatisierung der Rentensysteme	151
5.1	Krise und Transformation der europäischen Wohlfahrtsstaaten	151
5.2	Privatisierung des Rentensystems und institutionelle Anleger in Großbritannien	153
5.2.1	Grundstrukturen des britischen Rentensystems	154
5.2.2	Rentenpolitik der Regierungen Thatcher, Major und Blair	155
5.2.3	Akteure und Diskurse der Rentenprivatisierungen in Großbritannien	160
5.3	Privatisierung des Rentensystems und institutionelle Anleger in Deutschland	169
5.3.1	Grundstrukturen des deutschen Rentensystems	170
5.3.2	Rentenpolitik der Regierungen Kohl, Schröder und Merkel	170
5.3.3	Akteure und Diskurse deutscher Rentenreformen	175

5.4 Privatisierung des Rentensystems und institutionelle Anleger in Frankreich	183
5.4.1 Grundstrukturen des französischen Rentensystems	184
5.4.2 Rentenreformen seit den neunziger Jahren	185
5.4.3 Privatisierung des Rentensystems: Akteure und Diskurse	187
5.5 Privatisierung der Rentensysteme und institutionelle Anleger in der EU	190
5.5.1 Dimensionen europäischer Rentenpolitik	191
5.5.2 Institutionelle Anleger und europäische Rentenpolitik	196
5.6 Auswertung	201
 6 Institutionelle Anleger und der europäische Finanzmarkt-Kapitalismus	 203
 Anmerkungen	 209
Tabellen	220
Abbildungen	220
Abkürzungsverzeichnis	221
Literatur	224