

Inhaltsverzeichnis

Kapitel 1	Einführung	13
1.1	Problemrelevanz und Fragestellung	13
1.2	Forschungsstand	22
1.3	Methodische Vorgehensweise	27
1.3.1	Untersuchungsform	27
1.3.2	Untersuchungsmethode	28
1.3.3	Quellenmaterial	29
1.4	Aufbau der Arbeit	29
Kapitel 2	Begriffliche Grundlage	31
2.1	Wettbewerb	31
2.2	Wettbewerbspolitik	31
2.3	Wettbewerbsordnung	32
2.4	Internationale Koordinierung	34
2.5	Globalisierung	35
2.6	Fusion	37
2.7	Netzwerke	39
Kapitel 3	Begründung der theoretischen Zugänge und Arbeitshypothese	41
3.1	Begründung der theoretischen Zugänge	41
3.1.1	Die realistische Schule	42
3.1.2	Die institutionalistische Schule	45
3.1.2.1	Internationale Regime	47
3.1.2.2	Globale Politiknetzwerke	51

3.1.2.3	Die sozialkonstruktivistische Schule	62
3.1.2.4	Neogramscianismus	64
3.2	Arbeitshypothese	66
3.2.1	Hypothesenbildung	66
3.2.2	Operationalisierung	67
3.2.2.1	Effektivitätskriterien	68
3.2.2.2	Legitimationskriterien	69
Kapitel 4	Problemstellung: Auswirkungen der globalen Fusionsaktivitäten auf die Kontrollpolitik der Nationalstaaten	73
4.1	Fusionsaktivitäten als unternehmerisches Handeln	73
4.1.1	Die Vorteile von Fusionen	73
4.1.2	Die Nachteile von Fusionen	75
4.2	Fusionskontrolle als staatspolitisches Handeln	76
4.2.1	Implikationen für die Wettbewerbspolitik	76
4.2.2	Implikationen für die Regulierungspolitik	78
4.2.3	Implikationen für die Gesellschaftspolitik	80
Kapitel 5	Lösungsansätze	85
5.1	Das unilaterale Prinzip	85
5.1.1	Hintergründe	85
5.1.2	Inhalt	88
5.1.3	Grenzen der Anwendung	90
5.1.3.1	Völkerrechtliche Grenzen	90
5.1.3.2	Prozessuale Grenzen	94

5.2	Das bilaterale Prinzip	97
5.2.1	Hintergründe	98
5.2.2	Inhalt	98
5.2.3	Europäisch-amerikanische Abkommen als Beispiel	100
5.2.3.1	Das Abkommen von 1991	100
5.2.3.2	Das Abkommen von 1998	102
5.2.3	Grenzen der Anwendung	103
5.3	Das multilaterale Prinzip	105
5.3.1	Hintergründe und Inhalte	105
5.3.1.1	Verbindliche Richtlinien	107
5.3.1.2	Unverbindliche Richtlinien	109
5.3.2	Grenzen für die Anwendung	116
5.4	Das Mindestharmonisierungsprinzip	117
5.4.1	Hintergründe und Inhalte	117
5.4.2	Das „Draft International Antitrust Code“ als Beispiel	119
5.4.2.1	Prinzipien	119
5.4.2.2	Materielle Rechte im Überblick	120
5.4.2.3	Institutionen	121
5.4.2.4	Verfahren	121
5.4.2.5	Internationale Streitbeilegung	122
5.4.2.6	Grenzen für die Anwendung	122
Kapitel 6	Perspektiven einer internationalen Fusionskontrollpolitik	125
6.1	Grundsätze	126
6.1.1	Das Inländerprinzip	127
6.1.2	Die Anwendung ausländischen Wettbewerbsrecht im Inland	129
6.1.3	Der Mindeststandard	131

6.2	Verfahren	135
6.2.1	Die Heterogenität des Verfahrens	135
6.2.2	Sprachprobleme	136
6.2.3	Anmeldevoraussetzungen	136
6.2.4	Anmeldeformulare	137
6.2.5	Verfahrensdauer	137
6.3	Lösungsvorschläge	138
6.3.1	Arbeitssprache	138
6.3.2	Anmeldevoraussetzungen	139
6.3.3	Verfahrensdauer	139
6.3.4	Die institutionelle Absicherung	140

Kapitel 7	Das International Competition Network als Plattform für die Umsetzung	143
------------------	--	------------

7.1	Entstehungsgeschichte	143
7.2	Organisation	145
7.3	Governanceprinzipien	147
7.3.1	Kognitive Konvergenz durch permanenten Austausch	147
7.3.2	Anreiz zur Umsetzung der besten Praxis durch Konformitätsdruck	148
7.4	Die Leistungen der Arbeitsgruppen	149
7.4.1	Mergers Working Group	149
7.4.2	Die Notification and Procedures Subgroup	149
7.4.3	Die Analytical Review-Framework-Subgroup	150
7.4.4	Die Investigative Techniques-Subgroup	150
7.4.5	Die Competition-Policy-Implementation-Working-Group	151
7.4.6	Die Antitrust-Enforcement in Regulated Sector-Working-Group	152

7.4.7	Die Cartels-Working-Group	153
7.5	Problemlösungsfähigkeit des ICN	154
7.5.1	Effektivität	155
7.5.1.1	Partizipation	155
7.5.1.2	Umsetzung der Arbeitsergebnisse	155
7.5.2	Legitimität	159
7.5.2.1	Legitimation durch die Output-Dimension	159
7.5.2.2	Legitimation durch die Throughput-Dimension	161
7.5.2.3	Legitimation durch demokratische Kontrolle	163
7.6	Auswirkungen	167
7.6.1	Globale Netzwerke und Markt	167
7.6.2	Globale Netzwerke und Nationalstaat	168
7.6.3	Globale Netzwerke und internationale Organisationen	170
7.6.3.1	ICN, OECD und UNCTAD	171
7.6.3.2	ICN und WTO	172
7.7	Empirische Ergebnisse	175
Kapitel 8	Kritische Anmerkungen zur Netzwerkstheorie	179
8.1	Die neorealistische Lehre	180
8.2	Neogramscianismus	182
8.3	Die sozialkonstruktivistische Schule	183
Kapitel 9	Zusammenfassung und Schlussfolgerung	185

Anhang	Auszüge aus der Dokumenten zur internationalen Wettbewerbspolitik	191
Anhang I	Havana Charter for an International Trade Organisation, 24 March 1948	191
Anhang II:	OECD Recommendation of the Council on Merger Review Competition Law and Policy of 23 March 2005	192
Anhang III:	OECD Recommendation of the Council on Merger Review Competition Law and Policy of 27 and 28 July 1995	194
Anhang IV:	UNCTAD The set of multilaterally agreed equitable principles and rules for the control of restrictive business practices of 2 May 1980	196
Anhang V:	Agreement between the European Communities and the Government of the United States of America regarding the applications of their competition laws, 10 April 1995	200
Anhang VI:	Agreement between the European Communities and the Government of the United States of America regarding the applications of positive comity principles in the enforcement of their competition laws, 18.06.1998	207
Anhang VII:	International Antitrust Code Working Group: Draft International Antitrust Code (DIAC)	212
Anhang VIII:	WTO Minister Conference: Singapore Ministerial Declaration, 13 December 1996	214
Anhang IX	WTO The Ministerial Declaration on Competition Policy adopted at the Doha Ministerial Conference in November 2001	216
Anhang X:	WTO General Council, Doha Work Programme, Decision adopted on 1 August 2004	217
Anhang XI:	International Competition Network: A Statement of Achievement June 2006 – May 2007	218
Literaturverzeichnis		221